

輸出初心者向け！

間接輸出のための 商談スキルセミナー & 個別相談会

定員
30名

先着
2社

無料

ジェトロ栃木では、これから輸出に挑戦したい皆様を対象に
間接輸出のための商談スキルセミナーを開催致します。

「輸出に興味はあるけど一歩踏み出せない」「輸出に取り組もうとしているけど商談がうまく進まない」
「自社で行うのはどこまでなのか知りたい」などの疑問やお悩みをお持ちの方をはじめ、間接輸出に関心がある輸出初心者の皆様、是非奮ってご参加ください。

本セミナーでは輸出に対する心構えから商談の事前準備、商談の進め方まで、輸出の一連の流れを解説します。具体事例を紹介し、どのように国内商社に売り込みを図っていくべきか、皆様の今後の市場参入に向けた戦略・展開に役立つ実戦的ポイントをお伝えします。

内容

- ①輸出に取り組む前に
- ②商談の事前準備
- ③商談の進め方
- ④商談後の対応
- ⑤事例紹介・ジェトロの活用

こんな方におすすめです！

「輸出に挑戦してみたいけど何から始めたらよいかわからない」「手続きや規則が難しそう…」等の疑問やお悩みをお持ちの食品加工事業者、産業・医療機械メーカー、自動車部品メーカー、伝統工芸品事業者、農林水産事業者ほか初めての輸出に関心のある事業者

セミナー前後に＜個別相談会＞を実施します！

※個別相談会は栃木県内企業のみご登録可能です。

先着2社限定 / 1社あたり20分

分

講師

ジェトロ新輸出大国コンソーシアムパートナー
株式会社パローレムコンサルティング

川上 真一

県内の機械メーカーで米国駐在等主に海外営業を担当。その後、米国企業日本支社で代表を務め、2026年よりジェトロ新輸出大国コンソーシアムハンズオン支援の専門家も務める。

2026年

12月2日(水)

セミナー 15:30~17:00

15:30~15:35 挨拶(ジェトロ栃木)
15:35~16:35 商談スキルセミナー
16:35~16:50 質疑応答
16:50~17:00 サービス案内(ジェトロ栃木)

個別相談 15:00~15:20 (20分×1社)
17:10~17:30 (20分×1社)

※個別相談は事前申込・登録制です

会場:ミライト一条 多世代交流室B
(宇都宮市一条1-4-17)

駐車場 ミライト一条駐車場

無料時間120分 その後は30分100円

※ミライト一条の各店舗のお買い上げ金額に応じて、無料時間の延長サービスがあります。詳細はミライト一条HPをご覧ください。

<https://www.milight-ichijyou.jp/information/access/>

主催：ジェトロ栃木貿易情報センター
後援：栃木県

お申込はこちらから！

申込〆切 12月1日(火) 23:59



<https://www.jetro.go.jp/customer/act?actId=B0095028A>

☎ 028-670-2366 ✉ TCG@jetro.go.jp